

Relación con Inversionistas:

De México:
52 (8) 328-71 71
ir@cemex.com



<http://www.cemex.com>

Relación con Inversionistas:

De EE.UU:
1 877 7CX NYSE
Afuera de EE.UU: (212) 317 6047

Resultados del Segundo Trimestre del 2000

14% de Incremento en Dólares de Ventas y 11% en las Utilidades en Efectivo

Ventas Consolidadas:

	2T'00	2T'99	Var.
Ventas Netas (US\$ millones)	1,360.5	1,198.3	14%
Cemento (ton. met)	12,670	10,675	19%
Concreto (m3)	3,912	3,425	14%

Ventas por Región:

(millones de US\$)	2T'00	2T'99	Var.
Norteamérica	793.5	710.8	12%
S. América y Caribe	275.7	253.6	9%
Europa y Asia	313.6	238.2	32%

Ut. en Operación, Flujo de Operación y Flujo Efectivo Libre:

(millones de US\$)	2T'00	Mg.	2T'99	Mg.	Var.
Ut. Operativa	415.8	30.6	384.7	32.1	8%
Flujo de Operación	502.2	36.9	464.3	38.7	8%
Flujo de Efectivo Libre	229.0	16.8	271.0	22.6	(16%)

Utilidad Neta y Utilidades en Efectivo:

(millones de US\$)	2T'00	Mg.	2T'99	Mg.	Var.
Utilidad Neta	236.6	17.4	260.7	21.8	(9%)
Utilidad Neta May.	227.2	16.7	250.2	20.9	(9%)
Utilidades en Efectivo. ¹	392.6	28.9	353.2	29.5	11%

Información por CPO:

Por CPO (US\$)	2T'00	2T'99	Var.
Utilidad	.17	.20	(17%)
Utilidad en Efectivo. ¹	.29	.29	0%
Acciones (millones)	1,399.8	1,267.8	(10%)
FDP Precio (US\$)	45.95	46.45	(1%)

(1) Utilidad en efectivo se define como flujo de operación menos gastos financieros netos.

(2) Deuda neta se define como Deuda en el Balance mas Deuda Fuera de Balance menos Efectivo.

(3) Cobertura de interés más impuestos en efectivo se define como flujo de operación antes del pago de arrendamientos operativos y actualización de costos por inflación, dividido entre la suma del gasto financiero más el dividendo del Preferente más el monto del ISR y PTU pagados en efectivo.

(4) Apalancamiento financiero se define como deuda neta dividido entre el flujo de operación de los últimos doce meses.

Aspectos Relevantes:

- Las ventas netas incrementaron debido a fuertes precios en México, Filipinas y Colombia, mayor demanda en la mayoría de los mercados de la compañía y la consolidación de las adquisiciones en Egipto y Costa Rica.
- Excluyendo la consolidación de las adquisiciones las ventas netas incrementaron un 9% en Dólares.
- El crecimiento de ventas en Norteamérica se debe a el crecimiento del 6% en los volúmenes en México.
- En Europa, Asia y Africa las ventas se incrementaron debido a un 11% de crecimiento en el volumen de cemento de España y la consolidación de las operaciones en Egipto.
- El flujo de operación incrementó 8% con respecto al trimestre anterior. La contribución fue la siguiente: Norteamérica 62.6%, Europa, Asia y Africa 20.6% y Sudamérica y Caribe 16.8%.
- La disminución en el margen operativo se debe a gastos no recurrentes y a la implementación de programas de mejores prácticas y eficiencia.
- Las utilidades en efectivo crecieron US\$39.4 millones ó 11% a US\$392.6 millones, a su vez la utilidad neta fue impactada por las siguientes partidas (no en efectivo):
 - Un decremento de US\$28.0 millones en ganancia neta por posición monetaria.
 - Una pérdida de US\$43.2 millones en ganancia cambiaria neta.
 - Un incremento de US\$33.1 millones de impuestos de los cuales US\$19.0 millones fueron debido al cambio en la contabilidad de impuestos diferidos y el resto para provisiones de impuestos.
- La utilidad por acción (UPA) se mantuvo estable debido a un incremento en las acciones en circulación.
- La deuda neta² disminuyó US\$485 millones con respecto al segundo trimestre de 1999 y US\$197 millones con respecto al primer trimestre del 2000.
- S&P incremento la calificación de riesgo crediticio de CEMEX de BB+ a BBB-
- La **cobertura de intereses**³ más el dividendo del capital preferente mejoró a 3.80 veces por los últimos doce meses y el **apalancamiento financiero**⁴ disminuyó a 2.35 veces.

Relación con Inversionistas:

De México:
52 (8) 328-71 71
ir@cemex.com



<http://www.cemex.com>

Relación con Inversionistas:

De EE.UU:
1 877 7CX NYSE
Afuera de EE.UU: (212) 317 6047

Los gastos financieros en el segundo trimestre fueron de US\$116.7 millones, sin cambios con respecto al mismo trimestre del año anterior y un decremento del 5% comparado con el primer trimestre del 2000.

La **ganancia (pérdida) cambiaria neta** en el segundo trimestre reflejó una pérdida de US\$31.3 millones contra una ganancia de US\$11.8 millones en el segundo trimestre de 1999. Esto se debe principalmente a una mayor depreciación del Peso Mexicano contra el Dólar Estadounidense entre el fin del primer trimestre del 2000 y el cierre del segundo trimestre del 2000, comparando este período con el año anterior. El tipo de cambio entre el Peso Mexicano y el Dólar Estadounidense al cierre del 30 de Junio fue de 9.84 y a partir de fecha hasta el 19 de Julio se ha ido apreciando hasta llegar a 9.44 Pesos/Dólar.

Una **ganancia neta por posición monetaria** de US\$64.2 millones fue reconocida durante el segundo trimestre del 2000, representando una disminución del 30% contra el mismo período el año anterior. El factor de inflación promedio utilizado para el cálculo de la ganancia por posición monetaria en el segundo trimestre del 2000 fue de 1.53% contra 2.11% del mismo trimestre el año anterior.

Otros gastos o productos disminuyeron 53% de un gasto de US\$91.7 millones en el segundo trimestre de 1999 a un gasto de US\$43.2 millones en el segundo trimestre del 2000. Este decremento se debe a un cargo por activos en desuso (no en efectivo) que se pago únicamente en el segundo trimestre de 1999. En efectivo, esta cuenta refleja un gasto en de US\$15 millones para el segundo trimestre del 2000 contra US\$12 millones en 1999.

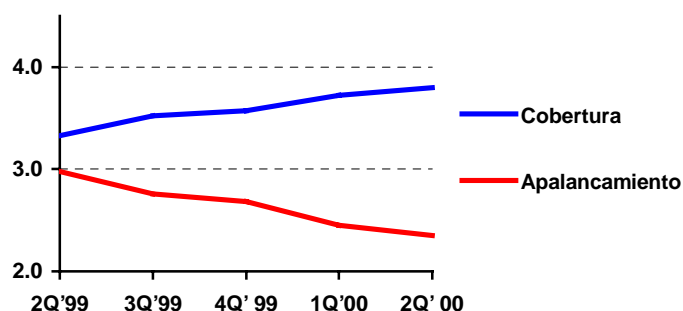
El impuesto pagado en efectivo durante el segundo trimestre del 2000 fue de aproximadamente US\$59.0 millones. **La tasa efectiva de impuestos** fue del 21.9% en el trimestre, de este total aproximadamente 30% son los impuestos diferidos bajo el boletín D-4 y otro 60% es la provisión de impuestos.

El **interés minoritario** en el segundo trimestre del 2000 fue de US\$9.4 millones contra US\$10.5 millones en el mismo período de un año antes.

La **deuda neta** (deuda dentro de balance más obligaciones de capital menos efectivo e inversiones temporales) fue de US\$4.445 billones al final del segundo trimestre del 2000. La deuda neta disminuyó US\$485.0 millones en comparación con el segundo trimestre de 1999 y US\$197.0 millones con respecto al primer trimestre del 2000.

La **cobertura de intereses más el dividendo del capital preferente** (flujo de operación antes del pago de arrendamientos operativos y actualización de costos por inflación, dividido entre la suma de gasto financiero y el dividendo de capital preferente) fue de 3.80 veces para los últimos doce meses contra 3.33 veces el año anterior. El **apalancamiento financiero**, definido como deuda neta sobre flujo de operación de los últimos doce meses, mejoró a 2.35 veces, comparado con 2.98 veces al final del segundo trimestre de 1999.

Cobertura y Apalancamiento Financiero



Relación con Inversionistas:

De México
52 (8) 328-71 71
ir@cemex.com



Relación con Inversionistas:

De EE.UU:
1 877 7CX NYSE
Afuera de EE.UU: (212) 317 6047

Situación Financiera y Actividades de Financiamiento	06/30/00	03/31/00	06/30/00
Cobertura de Intereses (UDM)	3.80	3.72	3.33
Cobertura de Intereses más Impuestos (UDM)	3.28	3.44	2.96
Apalancamiento (Deuda Neta / Flujo Operativo –UDM-)	2.35	2.45	2.98
Deuda Neta (USD billones)	4.445	4.642	4.930
Deuda Total más Obligaciones de Capital (USD billones)	4.780	4.989	5.296
Deuda en Balance (USD billones)	4.030	4.239	4.546
Obligaciones de Capital (USD millones)	750	750	750
Deuda a Corto Plazo	23%	22%	24%
Deuda a Largo Plazo	77%	78%	76%
Denominación	71% USD, 19% Ptas/Euros, 5% Yens, 5% Egypt £,	80% USD, 14% Ptas/Euros, 5% Egypt £,	96% USD, 3% Ptas, 1% PHP,
Costo Promedio	8.8% USD, 4.7% Ptas/Euros, 11.5% Egypt £, 3.14% Yens,	8.6% USD, 4.4% Ptas/Euros, 10.7% Egypt £,	7.8% USD, 3.1% Ptas, 14.5% PHP,

Nota. Para el cálculo de la deuda neta, el apalancamiento financiero, la cobertura de intereses y la cobertura de intereses más impuestos en efectivo, la Compañía, de forma conservadora, suma la emisión de *Preferred Capital Securities* (US\$250 millones), debido a la opción de Put para el año 2005 hacia CEMEX en la estructura. La deuda neta incluye deuda de balance más las obligaciones de capital menos efectivo e inversiones temporales. UDM significa "Últimos Doce Meses". Del monto de la deuda reportada en Yenes Japoneses, al 30 de Junio del 2000, US\$100 millones fueron emitidos en Dólares Estadounidenses y US\$102.3 millones fueron emitidos en Pesos Mexicanos (UDIS), los dos montos fueron convertidos a Yenes a través de un derivado de swap de monedas (ver tabla de derivados). De la deuda reportada en Pesetas/Euros al 30 de Junio del 2000, US\$150 millones fueron originalmente emitidos en Dólares Estadounidenses y convertidos a través de un derivado de swap de monedas a Pesetas/Euros (ver tabla de derivados).

Calculo del Flujo de Efectivo Libre	2Q-00	2Q-99
Flujo de Operación (Utilidad operativa más Depreciación)	502	464
- Gasto Financiero Neto	110	111
- Inversiones en Activo Fijo	64	49
- Inversión en Capital en Trabajo	(4)	(28)
- Impuestos en Efectivo	59	21
- Dividendo de Preferred Capital Securities	6	6
- Reparto Utilidades a Empleados en Efectivo	19	9
- Cargos de Dumping en Efectivo	4	13
- Otros Gastos	15	12
Flujo de Efectivo Libre	229	271
Venta de Activos (Hoteles Marriott)	116	

Los principales usos del flujo de efectivo libre durante el segundo trimestre del 2000 fueron: reducción de deuda (disminución de deuda neta por US\$197 millones); compras netas de acciones de CEMEX y subsidiarias por un total US\$38 millones, US\$56 millones para incrementar la participación de CEMEX a un 90% en las operaciones de Egipto (Assiut Cement), US\$35 millones para el programa de reinversión de dividendos 1999, el pago de dividendos en subsidiarias y la contribución al fondo de pensiones.

Relación con Inversionistas:

De México
52 (8) 328-71 71
ir@cemex.com



Relación con Inversionistas:

De EE.UU:
1 877 7CX NYSE
Afuera de EE.UU: (212) 317 6047

Otras Actividades Financieras

Instrumentos Derivados

	Valor Nominal Millones de USD	
	31-Mar-00	30-Jun-00
Derivados de acciones	933.0	1,031.6
Derivados de tipo de cambio	305.0	552.3
Derivados de tasas de interés	530.0	450.0

El valor estimado de mercado de los instrumentos derivados mencionados es de US\$56.1 millones y US\$87.2 millones para el fin de período de Marzo 31 del 2000 y Junio 30 del 2000, respectivamente.

Los resultados estimados de mercado están determinados por medio del resultado estimado de liquidación o mediante cotización de precios de mercado, dichos valores fluctuarán en el tiempo y deben ser analizados con relación del valor de mercado de los instrumentos de los cuales se originan, y como parte de la reducción total en la exposición de la Compañía. Los valores nominales de los instrumentos derivados no representan necesariamente cantidades de efectivo intercambiadas por las partes; dichas cantidades se determinarán considerando los valores nominales, así como los demás términos de los instrumentos derivados.

Otras Actividades

Programa de elección de dividendos

El 2 de Junio del 2000, CEMEX anunció los resultados de su programa de dividendos. Un 85.6% de los accionistas eligieron la suscripción de CPOs para un total de 59,016,399 CPOs emitidos. El restante 14.4% de los accionistas eligió recibir en efectivo el dividendo de \$1.50 por acción, lo que representa un monto aproximado de \$320 millones de pesos (US\$34 millones) pagados por CEMEX.

Bajo el programa de dividendos, los accionistas de CEMEX tenían la opción de reinvertir el dividendo en efectivo de \$1.50 pesos por acción, a través de la compra de CPOs (que representan 2 acciones serie A y una acción serie B) a descuento. El precio de suscripción fue de \$32.20 pesos por CPO, lo que significa un descuento de 20% sobre el promedio aritmético de los precios de apertura y cierre del día 1 de junio del 2000, reflejado en la Bolsa Mexicana de Valores.

Standard & Poor's asigna grado de inversión a Cemex y Valenciana de Cementos

El 26 de Mayo del 2000, S&P incremento la calificación de riesgo crediticio de CEMEX de BB+ a BBB- (grado de inversión), así mismo asigno a la compañía la calificación de mxAA bajo la escala Caval Mexicana. De igual manera, S&P incremento la actual calificación de la subsidiaria en España, Compañía Valenciana de Cementos Portland S.A. a BBB-.

Programa de Pagarés de Mediano Plazo por \$5,000 millones de pesos

El 7 de Junio del 2000, Cemex estableció un Programa de Pagarés de Mediano Plazo por \$5,000 millones de pesos con vigencia de 2.5 años. El 8 de Junio, Cemex realizó la primera emisión por \$1,000 millones de pesos bajo el programa con un vencimiento de 7 años a una tasa de interés del 8.65%.

Relación con Inversionistas:

De México
52 (8) 328-71 71
ir@cemex.com



Relación con Inversionistas:

De EE.UU:
1 877 7CX NYSE
Afuera de EE.UU: (212) 317 6047

Eurobono de US\$ 500 Millones

El 18 de Julio del 2000, Cemex realizó la emisión de un Eurobono por US\$500 millones bajo la regla 144A/Regulación S con las siguientes características:

Plazo	Precio	Cupón	Rendimiento al Vencimiento	Calificación	Spread sobre Bono del Tesoro Americano
3 años	99.676%	8.625%	8.75%	S&P: BBB- Moody's: BA1 Fitch: BBB-	242 pbs

CEMEX acuerda venta de hoteles en \$116 millones de dólares

El 5 de Mayo del 2000, CEMEX anunció que firmó un acuerdo con Marriott Internacional para vender el 100% de su participación en los hoteles Marriott Casa Magna de Cancún y Puerto Vallarta, así como terrenos de su propiedad en Puerto Vallarta, por un monto total de \$116 millones de dólares. CEMEX construyó los hoteles Casa Magna de Cancún y Puerto Vallarta en 1990 para obtener beneficios de la creciente industria turística en México, así como para incrementar su base de ingresos en moneda extranjera.

Inversiones en Egipto

Durante el mes de Junio, Cemex ejerció la opción de adquirir el 13% de Assiut Cements Co. incrementando su participación a 90% por un monto de US\$56.0 millones. En Noviembre de 1999 Cemex adquirió el 77% del capital social de la empresa.

El 4 de Mayo del 2000, CEMEX anunció un programa de inversión en Egipto, que incluye el fortalecimiento de la capacidad de producción de su subsidiaria en ese país, Assiut Cement, así como la construcción de una nueva planta productora en el sur de Egipto.

La inversión inicial, por \$60 millones de dólares, mejorará tres líneas de producción existentes para incrementar la capacidad de producción de Assiut Cement a 5 millones de toneladas anuales, de 4 millones actuales. Se estima que la inversión quede finalizada en el año 2002. CEMEX adquirió Assiut Cement en 1999. En la segunda etapa, CEMEX planea construir una nueva planta productora de cemento con capacidad de 1.5 millones de toneladas al año.

Empresas líderes en América Latina crean Latinexus, mercado de e-abastecimiento con tecnología de Ariba.

El 13 de Julio del 2000, CEMEX junto con Alfa, Bradespar, empresa del Grupo Bradesco dedicada a inversiones no financieras y Votorantim, cuatro de las empresas más grandes de América Latina, junto con Ariba inc. anunciaron la creación de una alianza para formar un mercado líder de e-abastecimiento para América Latina. La nueva empresa, que se llamará Latinexus y tendrá sus oficinas en Miami, tiene programado lanzar este mercado neutral de B2B antes de que termine el presente año.

Alfa, Bradespar, CEMEX y Votorantim tendrán cada uno la misma participación en este nuevo proyecto, junto con otras compañías líderes en la región. Para garantizar la neutralidad del mercado, ninguno de los socios tendrá el control y la administración será totalmente independiente.

Los servicios de valor agregado que Latinexus proveerá a sus participantes poco después de su lanzamiento incluyen logística, servicios y administración de importaciones/exportaciones.

Información sobre Transacciones de Capital

Cambio en los CPOs a fin de período de Junio 30, 2000.

Número de CPOs en circulación* a Marzo 31, 2000	1,349,846,221
Cambio en el número de CPOs totales suscritos y pagados entre los períodos resultado del programa de elección de dividendo 1999.	59,016,399
Cambio en el número de CPOs totales suscritos y pagados entre los períodos resultado del ejercicio del Plan de Opciones	127,919
Disminución (Aumento) en el número de CPOs de CEMEX en Subsidiarias.	<u>(9,204,089)</u>
Número de CPOs en circulación* a Junio 30, 2000	1,399,786,450

* Los CPOs en circulación incluyen 6% de acciones no en forma de CPO: 188.4 millones de acciones serie A y 94.2 millones de acciones serie B. (cada CPO esta compuesto de 2 acciones serie A y 1 acción serie B).

Plan de Opciones para empleados

En 1995 la compañía inició un programa de opciones para empleados, bajo el cual la compañía se encuentra autorizada para otorgar a directores, gerentes, oficiales y otros empleados opciones para adquirir hasta 72,100,000 acciones de CEMEX CPO. Al 30 de Junio del 2000 un total de 50,479,279 opciones para adquirir acciones permanecen vigentes, distribuidas de la manera siguiente:

- 28,487,266 opciones con un precio promedio ponderado de ejercicio de \$33.97 Pesos por acción; un tiempo promedio de ejercicio de .62 años y máximo de 7.3 años. De esta cantidad, el 64% pueden ser sujetas de ejercicio a un precio promedio ponderado de \$31.77 Pesos por acción.
- 3,427,624 opciones en las que el precio promedio de la acción para doce meses se debe duplicar en Dólares (a US\$9.62 por acción) hacia el final del año 2002 para poder ser ejercidas.
- 8,684,015 opciones en las que el precio promedio de la acción para doce meses se debe duplicar en Dólares (a US\$7.90 por acción) hacia el final del año 2003 para poder ser ejercidas.
- 9,880,374 opciones en las que el precio promedio de la acción para doce meses se debe duplicar en Dólares (a US\$8.83 por acción) hacia el final del año 2004 para poder ser ejercidas.

Bajo este tipo de programas, la compañía no está obligada a registrar un pasivo por el monto de las opciones.

Al 30 de Junio del 2000 el Programa Voluntario de Opciones para Empleados compuesto por 22,586,020 opciones a 5 años sobre acciones CEMEX CPO, las cuales cuentan con un precio de ejercicio que va aumentando trimestralmente en Dólares para reflejar los costos de fondeo de este programa totalmente cubierto.

Región de Norte América

México (Dólares)

Millones de US\$	2T'00	Márgenes	2T'99	Márgenes	Var
Ventas Netas	640.4		555.9		15%
Ut. Operativa	284.9	44.5	260.7	46.9	9%
Flujo de Op.	312.2	48.7	292.0	52.5	7%

Las **ventas netas** durante el segundo trimestre del 2000 fueron de US\$640, reflejando un incremento del 15% comparado con el segundo trimestre de 1999, esto se debe principalmente al crecimiento de volúmenes domésticos. Los precios se han fortalecido en términos de dólares, beneficiados por el incremento en precio en Enero y por el tipo de cambio que se ha mantenido en los mismo niveles que 1999.

El **volumen de cemento nacional** creció 6% en el segundo trimestre del año con respecto al mismo período en 1999. Durante el segundo trimestre, los volúmenes de cemento doméstico continúan creciendo debido a la fuerte demanda del sector formal de la construcción así como el sector de la auto construcción y la fuerte demanda de la inversión residencial por medio de agencias gubernamentales.

El **volumen de ventas de concreto** incrementó 18% en el segundo trimestre del 2000, en comparación con el año anterior. Durante el 2000, los volúmenes de concreto fueron beneficiados por el incremento de la inversión en el sector privado, y por los desarrollos de infraestructura del país.

El **precio promedio realizado de cemento** (facturado) de CEMEX en México incrementó el 1% con respecto al mismo trimestre el año anterior, en Pesos constantes. En términos de Dólares, el precio se incrementó 9% contra el mismo trimestre un año antes.

El **precio promedio de concreto** aumentó 5% en Pesos constantes, y creció 14% en Dólares sobre el segundo trimestre del 1999.

El **volumen total de exportación** se incrementó un 3% durante el trimestre comparado con el segundo trimestre de 1999, esto fue debido al incremento en las exportaciones a la zona del Caribe. Las exportaciones de México durante el trimestre se distribuyeron como sigue:

Norteamérica: 41%

El Caribe: 43%

Centro y Sudamérica: 16%

El **costo promedio de ventas en efectivo** por tonelada en el segundo trimestre del 2000 se incrementó un 24% en términos de Dólares debido al crecimiento del 22% en los costos variables, esto se debe al incremento en los costos de electricidad y combustible causados por el crecimiento del precio del petróleo a nivel mundial. Los costos fijos se incrementaron un 26% debido al incremento de mano de obra y costos extraordinarios de mantenimiento durante el trimestre.

Estados Unidos (Dólares)

Para fines de análisis, las cifras de CEMEX USA se presentan en Dólares. En el proceso de consolidación en CEMEX las cifras de CEMEX USA son convertidas a Pesos mexicanos con base a los Principios de Contabilidad Mexicana.

Millones de US\$	2T'00	Márgenes	2T'99	Márgenes	Var
Ventas Netas	153.1		155.0		(1%)
Ut. Operativa	26.4	17.2	33.7	21.7	(22%)
Flujo de Op.	31.6	20.6	37.9	24.5	(17%)

Las **ventas netas** de las operaciones de CEMEX en los Estados Unidos durante el segundo trimestre del 2000 fueron de US\$153.1 millones, 1% menores con respecto al mismo período el año anterior, esto se debe al ligero decremento en precios y volúmenes de cemento.

El **volumen de cemento** disminuyó 4% durante el segundo trimestre del 2000 comparado con el mismo trimestre en 1999, debido a un mercado mas débil. El **volumen de concreto** creció un 6% debido a una nueva planta de concreto y a mayores volúmenes de trabajo directo. El volumen de agregados disminuyó 8% con respecto al mismo período el año anterior.

El **precio promedio de cemento** disminuyó 3% en el segundo trimestre del 2000 con respecto al mismo trimestre de 1999. El **precio promedio de concreto** durante el segundo trimestre disminuyó 2% con respecto al año pasado, mientras que el **precio promedio de agregados** aumentó 8%. La disminución de precios es un reflejo de la competencia entre los mercados de Texas y California.

El **margen de operación** disminuyó a 17.2% en el segundo trimestre del 2000, contra el 21.7% el año pasado, esto se debe al decremento de los volúmenes de cemento y parcialmente compensado por el precio de las importaciones.

Región de Sudamérica y el Caribe

Venezuela (Dólares)

Para fines de análisis, las cifras de Vencemos son presentadas en Bolívares constantes. Al momento de consolidarse en los resultados de CEMEX, estas cifras son convertidas a Dólares y después a Pesos mexicanos con base en los Principios de Contabilidad Mexicana.

Millones de US\$	2T'00	Márgenes	2T'99	Márgenes	Var
Ventas Netas	162.1		168.5		(4%)
Ut. Operativa	35.0	21.6	43.8	26.0	(20%)
Flujo de Op.	51.3	31.6	55.0	32.6	(7%)

El **volumen nacional de cemento** se redujo 4% comparado con el segundo trimestre de 1999, debido a la debilidad económica del país y a la incertidumbre por las inconclusas elecciones presidenciales. El gasto público y los esfuerzos de reconstrucción no han sido visibles antes de la elecciones. El **volumen de concreto** disminuyó un 9% con respecto al mismo trimestre el año anterior.

Relación con Inversionistas:

De México
52 (8) 328-71 71
ir@cemex.com



Relación con Inversionistas:

De EE.UU:
1 877 7CX NYSE
Afuera de EE.UU: (212) 317 6047

El **volumen de exportación** de Venezuela disminuyó 2% en comparación con el segundo trimestre de hace un año. Las exportaciones representaron el 54% de la ventas y fueron distribuidas de la siguiente manera:

Norteamérica: 67%

El Caribe & América Central: 26%

América del Sur: 7%

Los **precios de cemento doméstico** permanecieron estables, mientras que los **precios del concreto** disminuyeron 5% en Bolívares constantes con respecto al mismo período el año anterior. En Dólares, los precios de cemento y concreto se incrementaron 3% y disminuyeron 2%, respectivamente.

El **costo promedio de ventas en efectivo** por tonelada de cemento disminuyó 4% en términos de Bolívares constantes durante el segundo trimestre del 2000 comparado con el segundo trimestre de 1999. El costo fijo por tonelada disminuyó el 10% debido a una disminución en los gastos de mantenimiento y mano de obra. El costo variable por tonelada se incrementó el 6% debido a los costos de combustible. En términos de Dólares, el costo promedio de ventas en efectivo por tonelada se mantuvo estable con respecto al segundo trimestre del año anterior.

Colombia (Dólares)

Para efectos de análisis, las cifras de Colombia se presentan en Pesos colombianos constantes. Al consolidarse en los resultados de CEMEX, las cifras son convertidas a Dólares y posteriormente a Pesos mexicanos con base en los Principios de Contabilidad Mexicana.

Millones de US\$	2T'00	Márgenes	2T'99	Márgenes	Var
Ventas Netas	50.7		43.2		17%
Ut. Operativa	20.2	39.8	9.4	21.9	113%
Flujo de Op.	28.0	55.2	15.6	36.1	80%

El **volumen de cemento doméstico** aumentó 8% durante el segundo trimestre del 2000 con respecto al año anterior mientras que el **volumen de concreto** se incrementó el 52% debido a la construcción de infraestructura en la región de Bogotá.

El **precio promedio del cemento** se incrementó el 24% en Pesos Colombianos con respecto al mismo período el año anterior, en términos de dólares los precios crecieron un 10%, esto se debe a un incremento del 10% en los precios de cemento durante el mes de Marzo. El **precio promedio del concreto** incrementó un 6% en el segundo trimestre del 2000 con respecto al mismo período el año anterior, en términos de Dólares el precio del concreto disminuyó 7% en comparación con el segundo trimestre de 1999 debido a un cambio en la mezcla del producto.

El **flujo de operación** fue de US\$28.0 millones en el segundo trimestre del 2000, un incremento del 80% con respecto al mismo trimestre el año anterior.

El **margen del flujo de operación** se incrementó de 36.1% el año pasado a 55.2% en el segundo trimestre del 2000. La mejora considerable en el margen es el resultado de mejores precios en términos de dólares y una mayor concentración de producción en la planta de Ibagué.

El **costo promedio de ventas en efectivo** por tonelada en el segundo trimestre del 2000 disminuyó 19% en términos de Pesos Colombianos contra el segundo trimestre de 1999. Los costos fijos y variables disminuyeron 18% y 20% respectivamente. En términos de Dólares el costo promedio por tonelada de venta disminuyó 28% año contra año.

Región de Europa, Asia y África

España (Dólares)

Para fines de análisis, los resultados de España se presentan en Pesetas. Por efectos de consolidación en los resultados de CEMEX, estas cifras se convierten a Dólares y después a Pesos mexicanos bajo los Principios de Contabilidad Mexicana.

Millones de US\$	2Q'00	Márgenes	2Q'99	Márgenes	Var
Ventas Netas	226.6		207.2		9%
Ut. Operativa	66.7	29.4	70.2	33.9	(5%)
Flujo de Op.	79.8	35.2	85.3	41.1	(6%)

Las operaciones en España reportaron ventas netas por US\$227 millones durante el segundo trimestre del 2000, creciendo 9% con respecto al mismo trimestre el año anterior a pesar de la debilidad de la Peseta. El decremento en el margen operativo se deba a un cambio en la mezcla del producto.

Los resultados del 2000 reflejan la consolidación la operaciones de trading en el Mediterráneo, que no fueron consolidadas en 1999. Ajustando la consolidación de la operaciones de trading, las ventas netas en el segundo trimestre del 2000 fueron US\$210, la utilidad en operación fue US\$66.9 con un margen de 31.7%. El flujo de operación fue de US\$80 millones con un margen del 38%. El decremento en el margen ajustado se debe a un cambio en la mezcla del producto y a costos mas altos de transportación.

El **volumen de cemento doméstico** creció 11% y el **volumen de concreto** tuvo un incremento del 17% durante el segundo trimestre del 2000 comparado con el mismo trimestre de 1999.

La industria de la construcción continua fuerte debido a la construcción de la primera y segunda vivienda en la zona de Levante así como la construcción formal de vivienda en las zonas Valencia y Alicante. El gasto en infraestructura continua en las zonas de Aragón y Cataluña.

Las **exportaciones** desde España decrecieron 65% en el segundo trimestre comparado con el mismo trimestre el año anterior, esto se debe al incremento de la demanda doméstica. Las exportaciones fueron distribuidas de la siguiente manera:

Norteamérica: 50%

África: 28%

Europa y el Medio Oriente: 22%

El **precio promedio de cemento doméstico** incrementó el 1% en términos de Pesetas comparado con el mismo periodo el año anterior, y disminuyó 10% en Dólares debido a la depreciación de la peseta con respecto al Dólar. El **precio promedio de concreto** durante el período se incrementó 8% en términos de Pesetas y disminuyo 3% en términos de Dólares.

El **costo promedio de ventas en efectivo** por tonelada se incrementó el 15% en Pesetas en el segundo trimestre del 2000 comparado con el mismo período en 1999. El costo fijo por tonelada disminuyó 2%, mientras que el costo variable por tonelada se incrementó 24% en términos de Pesetas. En términos de Dólares, el costo promedio de ventas en efectivo creció 7% para el segundo trimestre del 2000 respecto al mismo trimestre el año anterior.

Filipinas (Dólares)

Para fines de análisis, los resultados de España se presentan en Pesetas. Por efectos de consolidación en los resultados de CEMEX, estas cifras se convierten a Dólares y después a Pesos mexicanos bajo los Principios de Contabilidad Mexicana.

Nota: En el segundo trimestre de 1999, la sección de Filipinas presenta los números combinados de Rizal Cement y APO Cement. Los estados financieros incluyen los resultados de APO a través de 1999.

US\$	2T'00	Márgenes	2T'99	Márgenes	Var
Ventas Netas	42.0		30.9		36%
Ut. Operativa	7.1	16.9	2.6	8.5	171%
Flujo de Op.	13.0	31.1	8.7	28.4	48%

Las **ventas netas** durante el segundo trimestre del 2000 fueron US\$42 millones, 36% de incremento con respecto al segundo trimestre de 1999, esto se debe a mejores volúmenes y precios en términos de Dólares.

El **volumen de cemento doméstico** decreció 2% comparado con el segundo trimestre de 1999, debido a la incertidumbre política y al estrecho crecimiento económico. El sector de la construcción en particular continua siendo afectada por la poca confianza de los inversionistas, el decremento del gasto gubernamental y el probable incremento en las tasas de interés. La industria del cemento continua siendo afectada por las importaciones de cemento provenientes de Japón y Taiwan.

El **precio promedio de cemento doméstico** continua recuperándose en términos de dólares creciendo un 20% con respecto al trimestre anterior.

El **costo promedio de ventas** como porcentaje de ventas disminuyó 68% en el segundo trimestre del 2000 contra el 81% en el segundo trimestre de 1999 a pesar de el incremento en los costos de combustible y electricidad. Este decremento se debe principalmente a un incremento en precio y a la continua optimización de operaciones.

La **utilidad de operación** creció 173% a US\$7.1 millones contra el mismo trimestre el año anterior. La utilidad de operación y el margen operativo tuvieron una mejora significativa trimestre contra trimestre. El **margen operativo** fue de 16.9% contra 8.5% en el segundo trimestre de 1999.

El **flujo de operación** en el segundo trimestre del 2000 fue de US\$13 millones, representando un incremento de 48% con respecto al mismo trimestre en 1999. El **margen del flujo de operación** fue de 31.1% en el segundo trimestre del 2000, contra 28.4% en el segundo trimestre de 1999.

Relación con Inversionistas:
De México
52 (8) 328-71 71
ir@cemex.com



Relación con Inversionistas:
De EE.UU:
1 877 7CX NYSE
Afuera de EE.UU: (212) 317 6047

Egipto (Dólares)

Para fines de análisis, los resultados de Egipto se presentan en Libras Egipcias. Por efectos de consolidación en los resultados de CEMEX, estas cifras se convierten a Dólares y después a Pesos mexicanos bajo los Principios de Contabilidad Mexicana.

US\$	2T'00	Márgenes	1T'00	Márgenes	Var
Ventas Netas	45.1		39.0		15%
Ut. Operativa	18.3	41.0	12.7	32.5	44%
Flujo de Op.	23.8	52.9	18.5	47.3	28%

Las operaciones de Egipto reportaron **ventas netas** de US\$45.1 millones durante el primer trimestre del 2000.

La **utilidad en operación** para el primer trimestre fue de US\$18.3 millones. El **margen de operación** fue de 41.0%.

El **flujo de operación** durante el trimestre fue de US\$23.8 millones mientras que el margen del flujo de operación fue de 53.0%

Las operaciones Egipcias incrementaron sus márgenes de operación debido a la implementación del programa de integración de CEMEX. Las ventas se incrementaron por un mayor volumen en la parte norte de Egipto, una región que CEMEX no tenía contemplada, así mismo por el incremento en la zona residencial de Assiut.

CEMEX, S.A. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
Cifras Consolidadas

(Miles de Pesos en terminos reales al Junio 30 del 2000)

ESTADO DE RESULTADOS	Enero - Junio		%	Trimestre		%
	2000	1999		II 2000	II 1999	
Ventas Netas	26,140,145	22,959,969	14%	13,387,005	11,792,210	14%
Costo de Ventas	(14,456,104)	(12,764,494)	13%	(7,319,066)	(6,362,756)	15%
Utilidad Bruta	11,684,041	10,195,475	15%	6,067,938	5,429,454	12%
Gastos de Operación	(3,772,006)	(3,268,871)	15%	(1,976,376)	(1,643,301)	20%
Utilidad de Operación	7,912,036	6,926,603	14%	4,091,562	3,786,153	8%
Gastos Financieros	(2,328,827)	(2,352,051)	(1%)	(1,148,117)	(1,152,603)	0%
Productos Financieros	134,697	138,777	(3%)	69,626	61,132	14%
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(227,525)	556,455	(141%)	(308,327)	116,328	(365%)
Utilidad (Pérdida) por Posición Monetaria	1,551,080	2,431,576	(36%)	631,653	907,186	(30%)
(Costo) Ingreso Integral de Financiamiento	(870,576)	774,758	(212%)	(755,166)	(67,957)	N/A
Ganancia (Pérdida) en Valores de Renta Variable	(18,939)	81,108	(123%)	14,168	46,376	(69%)
Otros Gastos, Netos	(985,355)	(1,586,572)	(38%)	(439,460)	(949,023)	(54%)
Otros Productos (Gastos)	(1,004,294)	(1,505,464)	(33%)	(425,292)	(902,646)	(53%)
Utilidad Antes de I.S.R. y P.T.U.	6,037,166	6,195,897	(3%)	2,911,104	2,815,549	3%
I.S.R.	(995,705)	(421,256)	136%	(558,518)	(232,657)	140%
P.T.U.	(167,437)	(144,257)	16%	(77,697)	(71,201)	9%
Total ISR y PTU	(1,163,142)	(565,513)	106%	(636,214)	(303,858)	109%
Utilidad Antes de Part. de Subsidiarias y Asociadas no Consolidadas	4,874,024	5,630,384	(13%)	2,274,890	2,511,691	(9%)
Participación de Subsidiarias No Consolidadas	94,092	81,640	15%	53,515	53,844	(1%)
Utilidad Neta Consolidada	4,968,115	5,712,024	(13%)	2,328,405	2,565,534	(9%)
Utilidad Neta Minoritaria	248,408	282,549	(12%)	92,777	103,615	(10%)
UTILIDAD NETA MAYORITARIA	4,719,708	5,429,475	(13%)	2,235,628	2,461,919	(9%)
Flujo de Operación (Ut. de Oper. + Depreciación)	9,621,824	8,537,799	13%	4,941,614	4,568,743	8%
Flujo de Operación antes de Arrendamientos Operativos y Actualización de Costos para Inflación	9,820,252	8,725,997	13%	5,055,473	4,653,986	9%

BALANCE GENERAL	Enero - Junio		%
	2000	1999	
Activo Total	115,950,147	109,765,030	
Efectivo e Inversiones Temporales	3,297,769	3,609,335	
Clientes y Dctos. por Cobrar	6,296,946	5,537,610	
Otras Ctas, y Dctos. por Cobrar	1,920,731	1,818,447	
Inventarios	5,454,156	4,282,535	
Otros Activos Circulantes	796,107	726,946	
Activo Circulante	17,765,709	15,974,872	
Activo Fijo	65,411,556	64,327,001	
Otros Activos	32,772,881	29,463,156	
Pasivo Total	56,004,197	55,085,172	
Pasivo Circulante	17,638,080	18,184,365	
Pasivo Largo Plazo	30,664,609	33,812,158	
Otros Pasivos	7,701,508	3,088,650	
Capital Contable	59,945,949	54,679,858	
Interés Minoritario	11,935,840	12,067,810	
Capital Contable Mayoritario	48,010,109	42,612,048	

CEMEX, S.A. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS
Cifras Consolidadas
(Miles de Pesos en terminos reales al Junio 30 del 2000)

INDICADORES FINANCIEROS**	Trailing (12 meses)			Enero - Junio			Trimestre		
	2000	1999	% Var.	2000	1999	% Var.	II 2000	II 1999	% Var.
Margen de Operación				30.3%	30.2%		30.6%	32.1%	
Margen de Flujo de Operación				36.8%	37.2%		36.9%	38.7%	
Cobertura de Intereses ⁽²⁾				3.80 ⁽¹⁾	3.33 ⁽¹⁾		4.19	3.84	
Cobertura de Intereses mas Impuestos en Efectivo ⁽³⁾				3.28 ⁽¹⁾	2.96 ⁽¹⁾		2.83	3.27	
Deuda Neta / Flujo de Operación ⁽⁴⁾				2.35 ⁽¹⁾	2.98 ⁽¹⁾				
Deuda / Capitalizacion Total (Restricción Financiera)				43.8%	46.3%				
Retorno Neto s/Capital ⁽⁵⁾				19.0% ⁽¹⁾	21.1% ⁽¹⁾				
Retorno Bruto s/Activos Operativos ⁽⁶⁾				16.6% ⁽¹⁾	16.8% ⁽¹⁾				
Flujo de Operación por acción ⁽⁷⁾⁽⁸⁾	14.40	12.46	16%	3.62	3.69	(2%)	14.40	12.46	16%
Utilidad en Efectivo por acción ⁽⁷⁾⁽⁸⁾	10.72	9.76	10%	2.83	2.81	1%	10.72	9.76	10%
Flujo de Efectivo Libre por acción ⁽⁷⁾⁽⁸⁾	6.18	5.67	9%	1.66	2.06	(20%)	6.18	5.67	9%
Utilidad por Acción ⁽⁷⁾⁽⁸⁾	6.68	7.99	(16%)	1.64	1.99	(18%)	6.68	7.99	(16%)
Precio de Acción Serie "CPO" (Fin de períc	45.95	46.45	(1%)			-1%	45.95	46.45	(1%)

(¹) Los resultados de 2000 pueden ser convertidos a dólares dividiéndolos entre 9.84, el tipo de cambio a Junio del 2000. Los resultados de 1999 pueden ser convertidos a dólares deflactándolos por 1.0447, el factor de inflación ponderado y luego dividiéndolos entre 9.46, el tipo de cambio de Junio del 2000

(²) Para el cálculo de la Cobertura de Intereses, Cobertura de Intereses más Impuestos y Deuda Neta/Flujo de Operación, se consideraron 250 millones de dólares de Capital Preferente como una obligación.

(¹) Considerando los últimos doce meses

(²) Cobertura de Intereses se define como Flujo de Operación antes del pago de arrendamientos operativos y la actualización de costos por inflación, dividido entre la suma del gasto financiero y el dividendo del Preferente.

(³) Cobertura de intereses más impuestos en efectivo se define como flujo de operación antes del pago de arrendamientos operativos y actualización de costos por inflación, dividido entre la suma del gasto financiero más el dividendo del Preferente más el monto de ISR y PTU pagados en efectivo.

(⁴) Deuda neta se define como Deuda en el Balance más Deuda Fuera de Balance menos Efectivo.

(⁵) Retorno Sobre Capital se define como: (Utilidades en efvo. - Impuestos en efvo. - Otros gastos no operativos en efvo.) / Promedio del capital contable

(⁶) Retorno Sobre Activos Operativos se define como: Flujo de operación / (Promedio del capital contable + Promedio de la deuda neta)

(⁷) Considerando 1,363,506 miles de acciones promedio para II 2000, 1,223,020 miles de acciones promedio para II 1999

1,356,704 miles de acciones promedio para 2000 acumulado y 1,238,737 miles de acciones promedio para 1999 acumulado

(⁸) Para efectos de comparación, en el cálculo del promedio de acciones CPOs equivalente, las acciones CEMEX A y CEMEX B fueron divididas por 3 (Un CPO es equivalente a 2 acciones A y 1 acción B).

CEMEX S.A. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
Resumen de Operaciones
(En Miles de Dólares)*

VENTAS NETAS	Enero - Junio		%	Trimestre		%
	2000	1999		Var.	II 2000	
Norteamérica	1,550,063	1,476,887	5%	793,546	710,846	12%
México	1,264,133	1,179,009	7%	640,417	555,862	15%
EUA	285,930	297,878	(4%)	153,129	154,984	(1%)
Sudamérica y el Caribe	543,209	502,909	8%	275,702	253,390	9%
Venezuela/República Dominicana	323,312	328,173	(1%)	162,140	168,533	(4%)
Colombia	96,778	98,559	(2%)	50,709	42,980	18%
Centroamérica y el Caribe	123,119	76,177	62%	62,853	41,877	50%
Europa y Asia	603,755	457,059	32%	313,608	238,166	32%
España	444,088	394,273	13%	226,583	207,225	9%
Filipinas	75,895	62,786	21%	41,964	30,941	36%
Egipto	83,772	0	0%	45,061	0	0%
<i>Otros y Eliminaciones Intercompañía</i>	<i>(40,508)</i>	<i>(103,779)</i>		<i>(22,388)</i>	<i>(4,137)</i>	
VENTAS NETAS	2,656,519	2,333,076	14%	1,360,468	1,198,265	14%

UTILIDAD BRUTA	Enero - Junio		%	Trimestre		%
	2000	1999		Var.	II 2000	
Norteamérica	751,760	734,243	2%	384,190	360,424	(7%)
México	684,224	656,317	4%	348,824	318,188	10%
EUA	67,536	77,926	(13%)	35,366	42,236	(16%)
Sudamérica y el Caribe	182,444	172,243	6%	95,124	92,039	3%
Venezuela/República Dominicana	95,320	107,185	(11%)	49,677	58,953	(16%)
Colombia	53,040	38,909	36%	28,328	18,920	50%
Centroamérica y el Caribe	34,084	26,149	30%	17,119	14,166	21%
Europa y Asia	244,869	176,452	39%	129,355	98,506	31%
España	184,311	171,008	8%	94,589	92,508	2%
Filipinas	24,148	5,444	344%	13,318	5,998	122%
Egipto	36,410	0		21,448	0	
<i>Otros y Eliminaciones Intercompañía</i>	<i>8,330</i>	<i>(46,926)</i>		<i>7,991</i>	<i>745</i>	
UTILIDAD BRUTA	1,187,403	1,036,012	15%	616,660	551,714	12%

UTILIDAD DE OPERACION	Enero - Junio		%	Trimestre		%
	2000	1999		Var.	II 2000	
Norteamérica	609,785	596,421	2%	311,296	294,438	6%
México	559,534	534,318	5%	284,888	260,730	9%
EUA	50,251	62,103	(19%)	26,408	33,708	(22%)
Sudamérica y el Caribe	125,273	116,185	8%	66,304	64,239	3%
Venezuela/República Dominicana	65,346	78,812	(17%)	34,977	43,763	(20%)
Colombia	37,501	17,854	110%	20,158	9,411	114%
Centroamérica y el Caribe	22,426	19,519	15%	11,169	11,065	1%
Europa y Asia	173,839	125,771	38%	92,114	72,867	26%
España	130,711	127,086	3%	66,661	70,238	(5%)
Filipinas	12,244	(1,315)	(1031%)	7,127	2,629	171%
Egipto	30,884	0	0%	18,326	0	0%
<i>Otros y Eliminaciones Intercompañía</i>	<i>(104,828)</i>	<i>(134,531)</i>		<i>(53,905)</i>	<i>(46,814)</i>	
UTILIDAD DE OPERACION	804,069	703,846	14%	415,809	384,730	8%

CEMEX S.A. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
Resumen de Operaciones
(En Miles de Dólares)*

FLUJO DE OPERACIÓN	Enero - Junio		%	Trimestre		%
	2000	1999		Var.	II 2000	
Norteamérica	680,478	679,873	0%	343,834	329,971	4%
México	620,150	609,184	2%	312,191	292,044	7%
EUA	60,328	70,689	(15%)	31,643	37,927	(17%)
Sudamérica y el Caribe	176,396	164,222	7%	92,603	84,226	10%
Venezuela/República Dominicana	97,953	103,083	(5%)	51,251	55,025	(7%)
Colombia	52,405	36,224	45%	28,033	15,544	80%
Centroamérica y el Caribe	26,038	24,915	5%	13,319	13,657	(2%)
Europa y Asia	223,037	168,455	32%	116,636	94,045	24%
España	157,059	156,835	0%	79,763	85,263	(6%)
Filipinas	23,830	11,620	105%	13,040	8,782	48%
Egipto	42,148		0%	23,833		0%
<i>Otros y Eliminaciones Intercompañía</i>	<i>(102,083)</i>	<i>(144,982)</i>		<i>(50,876)</i>	<i>(43,990)</i>	
FLUJO DE OPERACION	977,828	867,568	13%	502,197	464,252	8%

MARGEN DEL FLUJO DE OPERACION	Enero - Junio		Var.	Trimestre	
	2000	1999		II 2000	II 1999
Norteamérica					
México	49.1%	51.7%		48.7%	52.5%
EUA	21.1%	23.7%		20.7%	24.5%
Sudamérica y el Caribe					
Venezuela/República Dominicana	30.3%	31.4%		31.6%	32.6%
Colombia	54.1%	36.8%		55.3%	36.2%
Centroamérica y el Caribe	21.1%	32.7%		21.2%	32.6%
Europa y Asia					
España	35.4%	39.8%		35.2%	41.1%
Filipinas	31.4%	18.5%		31.1%	28.4%
Egipto	50.3%	0.0%		52.9%	0.0%
MARGEN DEL FLUJO DE OPERACION	36.8%	37.2%		36.9%	38.7%

México: Los resultados del 2000 pueden ser convertidos a dólares dividiéndolos entre 9.28, el tipo de cambio de marzo del 2000. Los resultados de 1999 pueden ser convertidos a dólares deflactándolos por 10.09% (1.1009), la tasa de inflación de México y luego dividiéndolos entre 9.51, el tipo de cambio de marzo de 1999.

España: Los resultados del 2000 pueden ser convertidos a dólares dividiéndolos entre 173.54, el tipo de cambio de marzo de 2000. Los resultados de 1999 pueden ser convertidos a dólares dividiéndolos entre 153.92, el tipo de cambio de marzo de 1999.

Venezuela/RD: Los resultados del 2000 pueden ser convertidos a dólares dividiéndolos entre 670, el tipo de cambio de marzo de 2000. Los resultados de 1999 pueden ser convertidos a dólares deflactándolos por 17.54% (1.1754), la tasa de inflación de Venezuela y luego dividiéndolos entre 584, el tipo de cambio de marzo de 1999.

Colombia: Los resultados del 2000 pueden ser convertidos a dólares dividiéndolos entre 1,951.56, el tipo de cambio de marzo del 2000. Los resultados de 1999 pueden ser convertidos a dólares deflactándolos por 8.46% (1.0846), la tasa de inflación de Colombia y luego dividiéndolos entre 1,533.51, el tipo de cambio de marzo de 1999.

Filipinas: Los resultados de 2000 pueden ser convertidos a dólares dividiéndolos entre 41.08. Los resultados de 1999 pueden ser convertidos

CEMEX S.A. DE C.V., Y SUBSIDIARIAS
Resumen de Volúmenes

VOLUMENES CONSOLIDADOS	Enero - Junio		%	Trimestres		%
	2000	1999	Var.	II 2000	II 1999	Var.
Cemento (Miles de Toneladas Métricas)	25,049	21,114	19%	12,670	10,675	19%
Concreto (Miles de Metros Cúbicos)	7,614	6,683	14%	3,912	3,425	14%

VOLUMENES DE CEMENTO DOMESTICO	Enero - Junio	Trimestre	Trimestre
(Variación Porcentual)	2000 - 1999	II 2000 - II 1999	II 2000 - I 2000
Norteamérica			
México	9%	6%	(5%)
EUA	(7%)	(4%)	21%
Sudamérica y Caribe			
Venezuela	(3%)	(4%)	(2%)
Colombia	5%	8%	(1%)
Europa y Asia			
España	17%	11%	5%
Filipinas	0%	(2%)	0%

VOLUMENES DE CEMENTO DE EXPORTACION	Enero - Junio	Trimestre	Trimestre
(Variación Porcentual)	2000 - 1999	II 2000 - II 1999	II 2000 - I 2000
Norteamérica			
México	7%	3%	24%
EUA	N/A	N/A	N/A
Sudamérica y Caribe			
Venezuela	(2%)	(2%)	13%
Colombia	N/A	N/A	N/A
Europa y Asia			
España	(54%)	(65%)	(53%)
Filipinas	N/A	N/A	N/A

VOLUMENES DE CONCRETO	Enero - Junio	Trimestre	Trimestre
(Variación Porcentual)	2000 - 1999	II 2000 - II 1999	II 2000 - I 2000
Norteamérica			
México	20%	18%	1%
EUA	3%	6%	8%
Sudamérica y Caribe			
Venezuela	(9%)	(9%)	5%
Colombia	29%	52%	22%
Europa y Asia			
España	18%	17%	9%
Filipinas	N/A	N/A	N/A